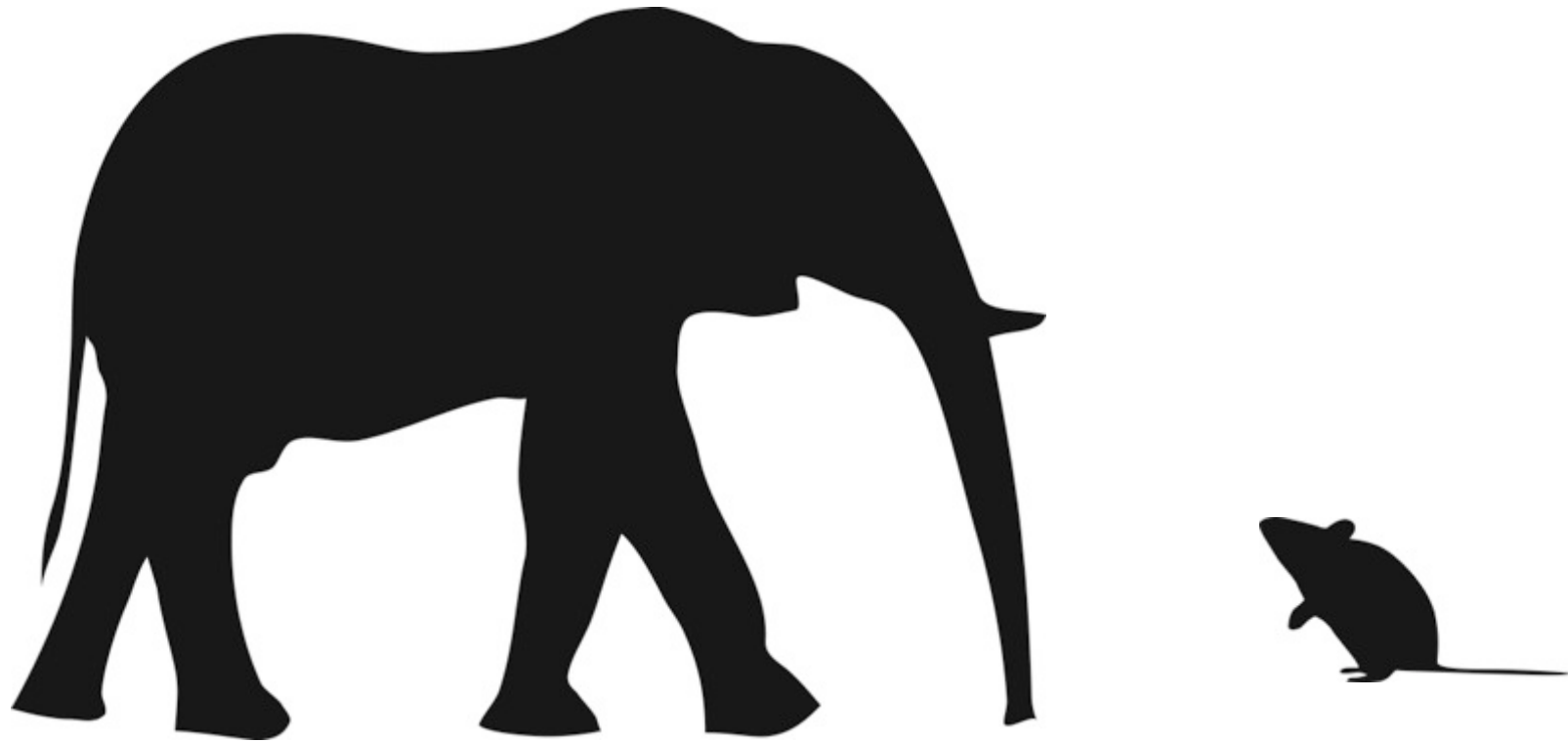




Respekt – Ansehen gewinnen bei Freund und Feind

René Borbonus

Überblick



**Gedanken zum
Thema**



**Respektlosigkeiten
im Alltag**



Dickhäufigkeit

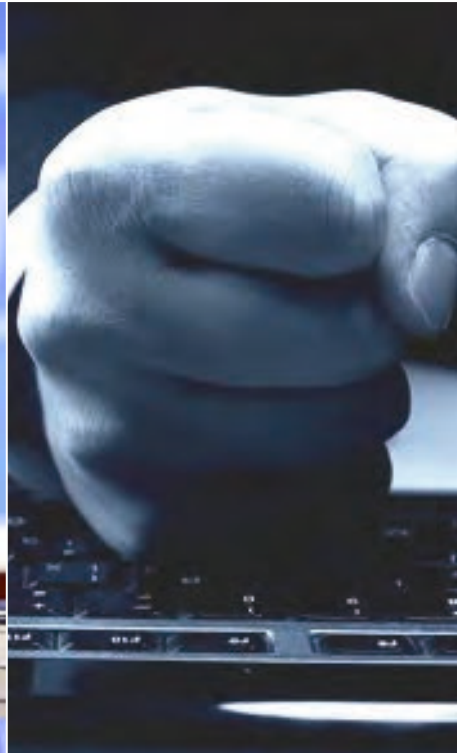


Respekt schlägt Folter

Das respektlose Klima



Medien



Streitsucht
in der Presse



Streitsucht
in der Politik



Medien der
Kommunikation

Überblick



**Gedanken zum
Thema**

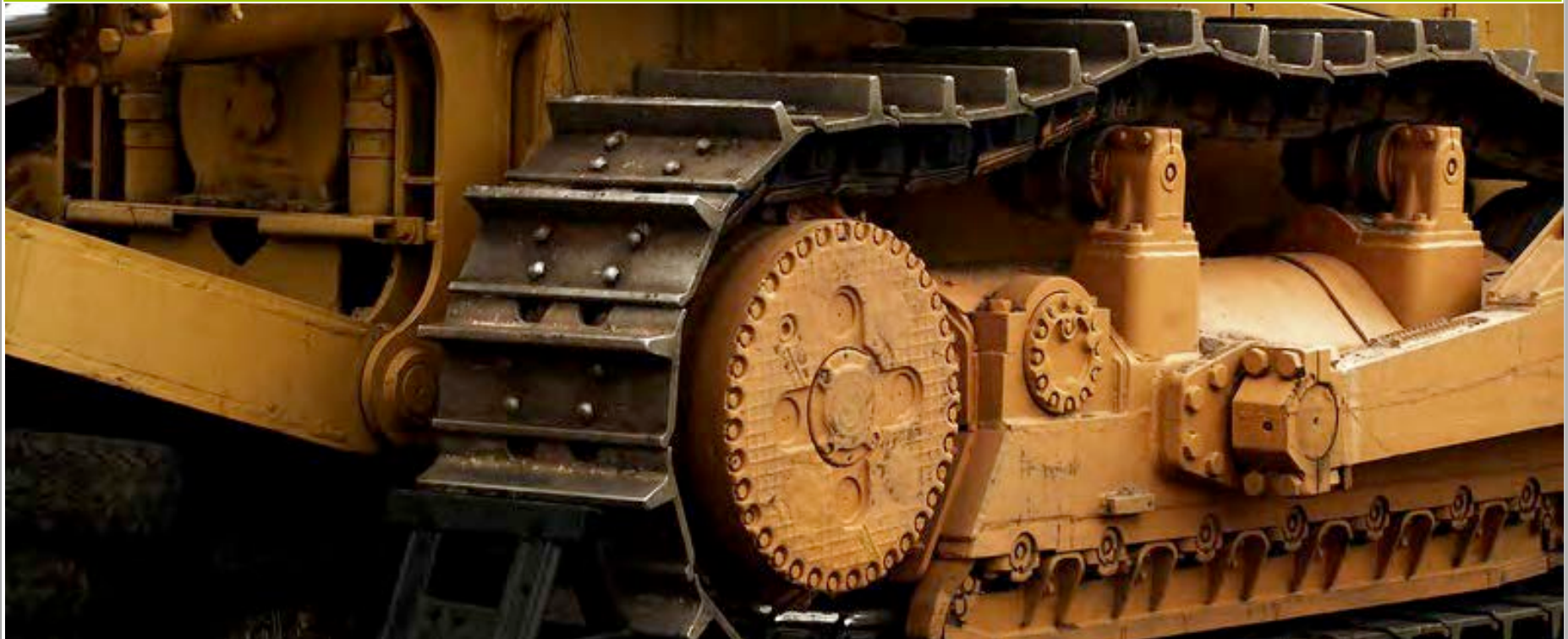


**Respektlosigkeiten
im Alltag**



Dickhäufigkeit

6 Klassiker der Respektlosigkeit



Pauschalisierungen

6 Klassiker der Respektlosigkeit



Unabhängigkeit vs. Verbundenheit

6 Klassiker der Respektlosigkeit



Bagatellisierungen

6 Klassiker der Respektlosigkeit



Warum-Frage

6 Klassiker der Respektlosigkeit



Konsistenz

“

Du bist zu spät !

Du hast gesagt um 11 !

Ich hab gesagt um 10 !

Ach so – und ich habe 11 verstanden !

...und ich dachte, ich hätte 10 gesagt !



6 Klassiker der Respektlosigkeit



Der Vergleich

Das Drama mit dem Nein



Etwas Freundliches



Nein ohne Begründung



Alternativ-Impuls

Überblick



**Gedanken zum
Thema**



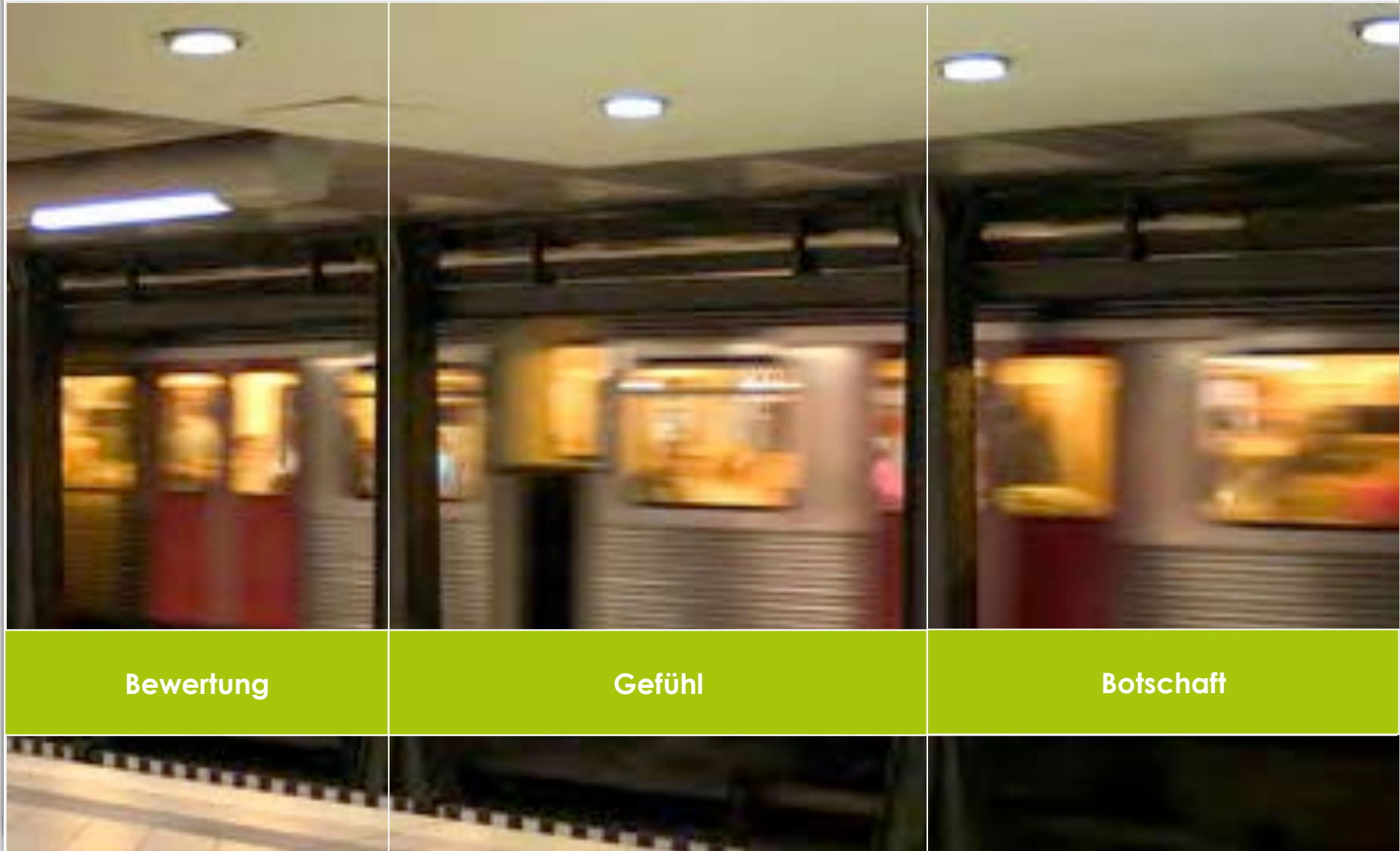
**Respektlosigkeiten
im Alltag**



Dickhäufigkeit

Emotionale Dickhäutigkeit

COMMUNICO



Emotionale Dickhäutigkeit

COMMUNICO



Schaden / Absicht	Wut	Wehre dich !
Existenzielle Bedrohung	Angst	Rette dich !
Verlust	Trauer	Verabschiede dich !
Beachtung	Kränkung	Stärke dein Selbstbewusstsein !
Gewinn	Freude	Noch mal !

Das perfekte Tagebuch



MONTAG

Danke sagen

DIENSTAG

Bombige
Zeiten

MITTWOCH

Phantastische
Zukunft

DONNERSTAG

Liebe/r...

FREITAG

Rückschau
halten

A yellow rectangular sign with green text is hanging from a metal clip against a green background. The text on the sign reads "OPEN" in large letters, followed by "YOU ARE MOST WELCOME" in smaller letters on two lines.

OPEN
YOU ARE MOST
WELCOME

Bei Fragen

rene.borbonus@communico-online.de | www.rene-borbonus.de | 02602 / 998093



René Borbonus

www.rene-borbonus.de

Entdecken Sie
die Geheimnisse
überzeugender
Kommunikation.



„Ich habe 10 Gebote. Neun davon lauten: Du sollst nicht langweilen!“

Billy Wilder

Rhetorik-Experte René Borbonus übersetzt dieses Credo in die Praxis: Er zeigt, wie man Sachlichkeit und Begeisterung in freier Rede, bei einer Präsentation und im Gespräch zusammenführt. In Vorträgen und Trainings vermittelt René Borbonus Rhetorik, die alles andere als verstaubt erscheint. Mit Charme, Humor und Expertise begeistert er sein Publikum. In den Teilnehmern seiner Trainings weckt er Freude an Kommunikation.

Erleben Sie einen Rhetoriker, der lebt, wovon er spricht.

Schon während seiner Ausbildung beschäftigte sich René Borbonus aus Leidenschaft mit überzeugender Kommunikation und entschied sich danach für ein Studium der Germanistik, Politik und Psychologie. Heute gehört er zum renommierten Kreis der Top 100 Excellence Speakers

und bewegt sich – als Buchautor, Vortragsredner und Kommunikationstrainer – bewusst an der Schnittstelle zwischen Theorie und Praxis. So geleitet er Führungskräfte und Persönlichkeiten des öffentlichen Lebens auf dem Weg zu einer gewinnenden Rhetorik und stärkt ihre Authentizität.

Referenzen

1&1 Internet AG, Postbank Finanzberatung AG, ista international GmbH, Biologische Heilmittel Heel GmbH, Daimler AG, Estée Lauder Companies GmbH, GlaxoSmithKline GmbH & Co. KG, Mach AG, Nassauische Sparkasse, WERU AG, United Internet Media AG, Mitglieder des Deutschen Bundestages, Fraunhofer Gesellschaft zur Förderung der angewandten Forschung e.V., DekaBank, Sennheiser Electronic GmbH, Bang & Olufsen, Robert Koch-Institut

Teilnehmerstimmen

„Das beste Seminar, das ich bis dato besucht habe.“

„Durch Herrn René Borbonus kann jeder Redner nur gewinnen.“

Axel Stenger
Vorstandsvorsitzender
der WERU AG

„Es ist die einmalige Chance zum Besuch einer Talentschmiede.“

Harald Glahn
Staatssekretär a.D.

Andreas Vogel
GEVA GmbH und Co. KG
Geschäftsführer

„Nach den zwei Tagen Rhetorik-Training steht eins fest: Auf die nächste Rede freue ich mich!“

Eva-Maria Merkel, 1&1 Internet AG

Medien



René Borbonus
Die Kunst der Präsentation
ISBN: 978-3873876934

Euro 9,95



Audio- und Videotraining
mit René Borbonus:
Begeistern mit Storytelling
ISBN: 978-3-9816348-0-8

Euro 29,00



René Borbonus
RESPEKT!
ISBN: 978-3430201100

Euro 18,00



Audio-Training mit
René Borbonus:
Unwiderstehlich überzeugend!
ISBN: 978-3-9812384-9-3

Euro 16,80

Pressestimmen

„Der Shooting-Star der Kommunikationsbranche“

ECON-Verlag

„Er informierte, bewegte, berührte und unterhielt das Publikum auf famose Weise während der eineinhalb Stunden.“

Nassauische Neue Presse

„Er demonstriert, wie man mit Worten fesseln und begeistern kann.“

Rhein-Zeitung

„Der Meister der Rhetorik“

Allgemeine Zeitung Coesfeld

René Borbonus

St.-Barbara-Straße 36 | 56412 Ruppach-Goldhausen

Telefon 0 26 02 / 99 80 93 | Fax 0 26 02 / 99 80 94

E-Mail kontakt@rene-borbonus.de | www.rene-borbonus.de